



GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

(BALON DO PRZEKŁUCIA, CZY DO WYPUSZCZENIA POWIETRZA?)

W ciągu trzech lat w funduszach akcyjnych można było zarobić powyżej 100% (liderzy – powyżej 200%). W ostatnim roku GPW ostro przyspieszyła. Fundusze akcyjne dały zarobek ok 40%, a liderzy (fundusze inwestycyjnych) powyżej 50%, a nawet 60%!!!

Kto jest sprawcą takiej hossy? – kształtowany przez 17 lat rynek kapitałowy w Polsce.

Głównymi „graczami” tego rynku są:

Otwarte Fundusze Emerytalne

Trzy z kilkunastu działających na polskim rynku zarządzają aktywami przewyższającymi 50% wszystkich aktywów. 1/3 (?) aktywów lokowana jest w funduszach akcyjnych. To jest szybko rosnąca góra pieniędzy – ok 10 mld PLN (naszych obowiązkowych składek na ZUS) za 2005 rok stanowi popyt na fundusze akcyjne.

TFI (Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych)

Kilka z nich zarządza większością aktywów. W 2005 roku do Funduszy Inwestycyjnych trafiło dodatkowo 20 mld PLN i jest ich w zarządzaniu już powyżej 61 mld PLN. Aktualnie trwa przenoszenie aktywów z lokat bankowych do TFI. Ten proces będzie trwał do czasu wyrównania proporcji w formach oszczędzania Polaków do mieszkańców krajów starej Unii Europejskiej. Ocenia się iż TFI stanowią 10% oszczędności w Polsce (Europa 40%, USA 50%). Oznacza to przepływ – **UWAGA: ok. 250 mld PLN** do TFI w ciągu najbliższych lat.

Towarzystwa Ubezpieczeń na Życie

Oferują ubezpieczenia z funduszem kapitałowym (trzy największe decydują o rynku). Stabilnie rosnące aktywa kierowane są do funduszy stabilnego wzrostu i dynamicznych, czyli ok 30% do funduszy akcyjnych.

Mrówki – tysiące zorganizowanych (albo nie – jeszcze nie!) doradców finansowych zbierających składkę od **KLIENTA**. To ONE zbudowały aktywa do OFE, TUŃ,

a teraz zbierają do TFI. Na polskim rynku działa zaledwie kilkanaście **polskich** firm ogólnopolskich zajmujących się pośrednictwem finansowym, oraz setki firm rodzinnych i tysiące wielozawodowców mających w ofercie jeden lub dwa produkty.

To ten segment rynku zdecyduje o kształcie rynku kapitałowego w Polsce!!! Doradcy finansowi mają szerszą ofertę niż wyłączeni przedstawiciele firm wymienionych wyżej zobowiązanych do pracy na wyłączność dla określonej instytucji. To do doradców finansowych trafia oferta dziesiątek firm wchodzących na polski rynek z nowymi produktami światowymi: Franklin – Templeton, Credit Suisse, Merrill Lynch, Superfund, Fidelity, Societe Generale...

Tworzy się nowe. Polski rynek nie jest (na szczęście) rynkiem zamkniętym. Zapominamy, że od co najmniej roku (Unia Europejska) obowiązuje swobodny przepływ kapitałów. Polskie oszczędności mogą być inwestowane w: Japonii, Chinach, Brazylii, USA, Rosji... i gdziekolwiek

PoIRENTIER Sp. z o. o.
ul. Boya- Żeleńskiego 4/14
00-621 Warszawa
tel./fax 022 825 34 09
e-mail: biuro@polrentier.pl



<http://www.polrentier.pl>

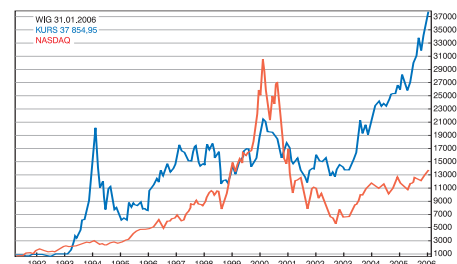
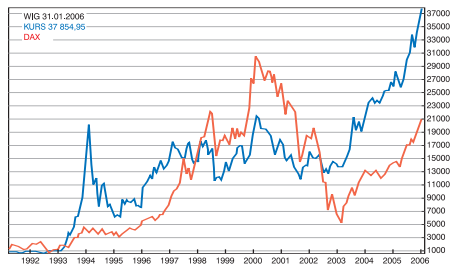
indziej na świecie. Rolą doradców jest wskazanie klientom rynków rosnących, a wybór należy do **KLIENTA**. Światowe fundusze (multifundusze) z większym prawdopodobieństwem dadzą zwrot z kapitału rzędu 20-30% w 2006 roku niż polska GPW z ograniczoną prywatyzacją – czyli brakiem podaży nowych aktywów.

Niżej podpisany optuje za wypuszczeniem powietrza z balona. Przedstawiam historię polskiej giełdy na przykładzie rynku europejskiego (DAX) i amerykańskiego (NASDAQ) – bez komentarza.

Pomagamy w budowaniu bezpiecznych portfeli inwestycyjnych.

Dr Jacek Rembiszewski – Doradca Finansowy
0601 801 890, 022 825 34 09, biuro@polrentier.pl
Kredyty – chcemy Państwu pomóc.

Katarzyna Ziomek – lic. spec. ds. kredytów
0606 145 587, 022 773 30 21
katarzyna.ziomek@polrentier.pl



artykuł sponsorowany